



Senn Chemicals AG ist ein Schweizer Familienunternehmen mit Hauptsitz und Produktion in Dielsdorf (Kanton Zürich, Schweiz). Als Contract Development and Manufacturing Organization (CDMO) stellt Senn Chemicals Aminosäurederivate und Peptide weltweit für die pharmazeutische und kosmetische Industrie im Kundenauftrag her. Senn Chemicals unterhält ein prozessorientiertes Management System nach ISO 9001:2015 und eine GMP Bewilligung zur Herstellung von Wirkstoffen, erteilt durch die Swissmedic.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen engagierten

Business Development Manager (m/w/d) 100%

Als Business Development Manager erkennen Sie neuen Chancen und definieren aufgrund von Marktbeobachtungen und Branchenkenntnissen entsprechende Aktionspläne. Weiter identifizieren Sie neue Kunden und akquirieren dies proaktiv («cold calls», «Hunting»).

Gemeinsam mit unseren technischen Teams bewerten und beurteilen Sie neue Projekte um die Ausarbeitung und Erreichung von schriftlichen Vorschlägen zu ermöglichen.

Ihre Aufgaben:

- Sie entwickeln neue Projekte mit neuen und bestehenden Kunden
- Sie stellen die kommerzielle Projektleitung sicher, inkl. Erstellung von Offerten und Verträgen
- Sie analysieren wiederkehrende Kosten und Preisgestaltung, rapportieren und überwachen KPI's und leiten entsprechende Massnahmen ein
- Sie erstellen Unterlagen wie Präsentationen, planen Kundenbesuche und führen diese durch, inkl. Nachbearbeitung (u.a. Pflege vom CRM System)
- Sie beantworten wissenschaftlich-technische Anfragen von Kunden und Interessenten
- Sie vertreten Senn Chemicals auf internationalen Messen und Konferenzen
- Sie arbeiten an der Erstellung und Realisierung von Marketingtools mit

Ihr Profil:

- Naturwissenschaftliche Ausbildung, Universitätsabschluss oder technische Hochschule, vorzugsweise in organischer Chemie (Kenntnisse in der Peptidchemie von Vorteil)
- Mehrjährige Erfahrung im Verkauf von erklärungsbedürftigen Produkten im Bereich Life Sciences (CDMO-Erfahrung sehr von Vorteil)
- Ausgeprägte Kundenorientierung und Verkaufsflair
- «Hunter» Typ
- Sehr hohe Kommunikationsfähigkeit sowie ausgezeichnete Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift (weitere Fremdsprachen von Vorteil)
- Flexible, offene Persönlichkeit, hervorragender Teamplayer

Wir bieten Ihnen ein kollegiales Arbeitsumfeld und eine unkomplizierte Du-Politik mit flachen Hierarchien. Senn Chemicals befindet sich in Gehdistanz zu diversen Einkaufsmöglichkeiten, Sportzentren und den öffentlichen Verkehrsmitteln. Kostenlose Parkplätze oder SBB-BonusPass, 5 Tage mehr Ferien, eine überdurchschnittliche Pensionskassenregelung sowie weitere attraktive Anstellungsbedingungen runden unser umfangreiches Angebot ab.

Unsere Personalabteilung freut sich auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf inkl. Foto, Arbeitszeugnisse, Diplome etc.) und beantwortet gerne Ihre weiteren Fragen.

Bitte reichen Sie Ihre Bewerbung ausschliesslich online, mittels untenstehendem Link ein. Bewerbungen per E-Mail werden nicht bearbeitet - Vielen Dank für Ihr Verständnis.

Jetzt bewerben!